

BOLSA DE COMERCIO DEL CHACO

AGRONEGOCIOS



Monitor de Márgenes Agrícolas del Chaco



GIRASOL - CAMPAÑA 2018/19

Noviembre 2018

*Informe elaborado con la colaboración del Ing. Agr. MARTIN CANTEROS**

Por sugerencias o comentarios respecto a este informe favor dirigirse a info@bcch.org.ar

Monitor Permanente de Márgenes Agrícolas.

La Unidad de Agronegocios de la BCCH pone a disposición de los interesados la actualización de márgenes para los cultivos en Chaco. Su finalidad es aportar información relevante para la toma de decisiones a nivel privado y público sobre cuestiones vinculadas al sector agrícola a través de la descripción de los costos, rindes e ingresos de los cultivos que se tratan. La metodología propuesta permite arribar a resultados promedio sin representar casos particulares. Se entiende que las condiciones pueden variar de un caso a otro y que la geografía provincial y los planteos productivos presentan matices que pueden diferir de lo que se expone.

Metodología del trabajo.

Unidades de insumo: A partir de planteos técnicos promedio (tecnología media-alta), se determinan las unidades necesarias de labores e insumos con sus dosis, para cada cultivo.

Costos de los insumos y labores: A partir de un relevamiento con informantes calificados, se recogen precios vigentes de insumos agrícolas y labores para “correr” la actualización del modelo.

Precios de granos: Se utilizan precios a cosecha, y sobre la plaza de Rosario y/o MATBA.

Costos comerciales: A partir de un relevamiento con informantes calificados, se recogen los costos de fletes y servicios vigentes para cada cultivo para las localidades seleccionadas como testigo.

Costo impositivo: Se incluyen dentro del cálculo los impuestos y tasas provinciales y nacionales vigentes.

Rendimientos: se estiman rendimientos relacionados a la tecnología a utilizar y un buen ambiente productivo del centro / sudoeste del chaco.

COSTOS DE DOS SITUACIONES DE SIEMBRA, CAMPO PROPIO Y ALQUILADO

TC \$/U\$S 37				TC \$/U\$S 37			
GASTOS SIN ALQUILER:			1 has	GASTOS CON ALQUILER:			1 has
LABOREOS		58		LABOREOS		58	
INSUMOS (incluye fertilizante)		159		INSUMOS (incluye Fertilizante)		159	
COSECHA		40		COSECHA		40	
Gerenciamiento		12		Gerenciamiento		12	
ALQUILER		0		ALQUILER (18%)		97	
Seguro contra Granizo		15		Seguro contra Granizo		15	
GASTO TOTAL		284		GASTO TOTAL		381	
Rendimiento Tn/ha		2.3		Rendimiento Tn/ha		2.3	
Precio Gira. Estimativo CHACO		195		Precio Gira. Estimativo CHACO		195	
ENTRADA		448.5		ENTRADA		448.5	
Margen Neto U\$S/ha			\$ 165	Margen Neto U\$S/ha			\$ 67
Margen Neto \$/ha			\$ 6,087.98	Margen Neto \$/ha			\$ 2,488.25
RENTABILIDAD (%)			58	RENTABILIDAD (%)			18
RENDIMIENTO DE INDIFERENCIA tn/ha			1.32	RENDIMIENTO DE INDIFERENCIA tn/ha			1.77

Girasol Rosario U\$S/tn	flete	Girasol Chaco
240	45	195

Tabla 1: Gastos totales y análisis de rentabilidad para dos situaciones.

GASTOS SIN ALQUILER	%	GASTOS CON ALQUILER	%
LABOREOS	20	LABOREOS	15
INSUMOS (incluye fertilizante)	56	INSUMOS (incluye fertilizante)	42
COSECHA	14	COSECHA	10
Gerenciamiento	4	Gerenciamiento	3
ALQUILER	0	ALQUILER	26
Seguro contra Granizo	5	Seguro contra Granizo	4
GASTO TOTAL	100	GASTO TOTAL	100

Tabla 2: Porcentajes de cada labor e insumos, en el costo total de producción.

Comentarios: para esta campaña que se inicia 2018/19, se necesita *1320 kg/ha* para pagar los costos de producción en un campo propio y unos *1770 kg/ha* en campo alquilado (tabla 1), estimando un girasol de 240 u\$S valor Rosario, para el mes de diciembre 2018. Son datos de rendimientos acorde a la tecnología aplicada, fertilización y Siembra Directa. El promedio provincial de la última campaña 1842 kg /ha en más de 400 mil ha sembradas en la provincia de Chaco. Del total de gastos, se comprueba que en el campo propio el mayor valor porcentual de costos corresponde a insumos con el 56 % y en campos alquilados se cumple de igual manera, los insumos son el 42% de los costos totales (tabla 2). En campos alquilados el valor neto del alquiler representa un 26% de todos los costos de producción, la mitad del porcentaje de insumos. El porcentaje de resguardo de la producción, seguros contra granizo, se lleva un 5% y 4% del total de los gastos, aun, sigue siendo un proceso de poca adopción por los productores de girasol.

Estamos a 20 días de empezar la cosecha, los girasoles se encuentran en buenas a muy buenas condiciones, nuevamente las regiones se van a diferenciar por sus rendimientos.

El departamento Almirante Brown tiene el potencial para ser el departamento con un promedio de rendimiento superior al resto de los departamentos de la provincia, en el estado general de sus lotes se evidencia esta situación.

Las últimas lluvias, abundantes, en varias regiones, provocaron vuelco en las partes bajas de los lotes, y algunos, muy poco todavía, con vuelco en lotes completos.

DIVERSOS ESCENARIOS SEGÚN PRECIO EN DESTINO Y RENDIMIENTO PARA CAMPOS PROPIOS Y ALQUILADOS.

		ESCENARIOS DE PRECIO DE VENTA (u\$s / tn)								
		-20%	-15%	-10%	-5%	0%	5%	10%	15%	20%
		USD 192	USD 204	USD 216	USD 228	USD 240	USD 252	USD 264	USD 276	USD 288
ESCENARIOS DE RENDIMIENTOS (TN/HA)	-65% 0.81	-166	-156	-146	-137	-127	-117	-108	-98	-88
	-60% 0.92	-149	-138	-127	-116	-105	-94	-83	-71	-60
	-55% 1.04	-132	-119	-107	-95	-82	-70	-57	-45	-32
	-50% 1.15	-115	-101	-87	-74	-60	-46	-32	-18	-5
	-45% 1.27	-98	-83	-68	-53	-37	-22	-7	8	23
	-40% 1.38	-81	-65	-48	-31	-15	2	18	35	51
	-35% 1.50	-64	-46	-28	-10	8	25	43	61	79
	-30% 1.61	-47	-28	-9	11	30	49	69	88	107
	-25% 1.73	-30	-10	11	32	52	73	94	114	135
	-20% 1.84	-14	9	31	53	75	97	119	141	163
	-15% 1.96	3	27	50	74	97	121	144	168	191
	-10% 2.07	20	45	70	95	120	144	169	194	219
	-5% 2.19	37	63	90	116	142	168	195	221	247
	2.30	54	82	109	137	165	192	220	247	275
	5% 2.42	71	100	129	158	187	216	245	274	303
	10% 2.53	88	118	149	179	209	240	270	300	331
	15% 2.65	105	137	168	200	232	264	295	327	359
	20% 2.76	122	155	188	221	254	287	320	354	387
	25% 2.88	139	173	208	242	277	311	346	380	415
	30% 2.99	156	191	227	263	299	335	371	407	443
35% 3.11	172	210	247	284	321	359	396	433	471	
40% 3.22	189	228	267	305	344	383	421	460	498	
45% 3.34	206	246	286	326	366	406	446	486	526	
50% 3.45	223	265	306	347	389	430	472	513	554	

Tabla3: escenarios en Campos Propios

		ESCENARIOS DE PRECIO DE VENTA (u\$s / tn)								
		-20%	-15%	-10%	-5%	0%	5%	10%	15%	20%
		USD 192	USD 204	USD 216	USD 228	USD 240	USD 252	USD 264	USD 276	USD 288
ESCENARIOS DE RENDIMIENTOS (TN/HA)	-65% 0.81	-263	-253	-243	-234	-224	-214	-205	-195	-185
	-60% 0.92	-246	-235	-224	-213	-202	-191	-180	-168	-157
	-55% 1.04	-229	-216	-204	-192	-179	-167	-154	-142	-129
	-50% 1.15	-212	-198	-184	-171	-157	-143	-129	-115	-102
	-45% 1.27	-195	-180	-165	-150	-134	-119	-104	-89	-74
	-40% 1.38	-178	-162	-145	-128	-112	-95	-79	-62	-46
	-35% 1.50	-161	-143	-125	-107	-89	-72	-54	-36	-18
	-30% 1.61	-144	-125	-106	-86	-67	-48	-28	-9	10
	-25% 1.73	-127	-107	-86	-65	-45	-24	-3	17	38
	-20% 1.84	-111	-88	-66	-44	-22	0	22	44	66
	-15% 1.96	-94	-70	-47	-23	0	24	47	71	94
	-10% 2.07	-77	-52	-27	-2	23	47	72	97	122
	-5% 2.19	-60	-34	-7	19	45	71	98	124	150
	2.30	-43	-15	12	40	67	95	123	150	178
	5% 2.42	-26	3	32	61	90	119	148	177	206
	10% 2.53	-9	21	52	82	112	143	173	203	234
	15% 2.65	8	40	71	103	135	167	198	230	262
	20% 2.76	25	58	91	124	157	190	223	257	290
	25% 2.88	42	76	111	145	180	214	249	283	318
	30% 2.99	59	94	130	166	202	238	274	310	346
35% 3.11	75	113	150	187	224	262	299	336	374	
40% 3.22	92	131	170	208	247	286	324	363	401	
45% 3.34	109	149	189	229	269	309	349	389	429	
50% 3.45	126	168	209	250	292	333	375	416	457	

Tabla4: escenarios en Campos Alquilados

Notas y aclaraciones:

Tipo de cambio: Para la elaboración del informe se ha tomado el vigente al momento de la edición de este informe, relacionada a la fecha de recolección del cultivo.

ITF: Impuesto a las Transferencias Financieras, conocido como “impuesto al cheque”, representa el 0,6% o seis por mil sobre cada acreditación recibida o transferencia realizada.

Costo financiero reintegro de IVA: Es la demora que se ha tomado como parámetro para que los productores reciban por parte de la AFIP las retenciones practicadas. El plazo tomado es de 4 meses y el costo se determina a la tasa de interés que figura en la planilla.

Precio del grano: Se han tomado las posiciones a cosecha o lo más cercanas posible.

Destino del grano: Por su mayor liquidez y transparencia se ha optado por tomar el mercado portuario de Rosario como referencia comercial. Cualquier mejora en la comercialización redundará en mayores ingresos consecuentes. Para el precio del flete se ha tomado un promedio de estimaciones encuestadas.

Precios de insumos y labores: correspondientes a relevamientos realizados durante 30 días previos al informe.

Arrendamientos: Se fija un valor de 18% de girasol, precio puesto en el campo. Cualquier mejora en este gravitante costo redundará en mayores beneficios.

Aclaración del editor: Si bien hemos puesto empeño en trabajar en una metodología apropiada, desde nuestra racionalidad limitada entendemos que la misma es perfectible. Por comentarios, sugerencias o mayor información respecto a este documento por favor dirigirse a

Info@bcch.org.ar